

العقود الآجلة

تصنيف ٥١: نفترض أن المستمر قائم يستراء أسهم من السوق
العقود الآجلة: سعر تعيين محدد في تاريخ إبرام العقد
 فبمثابة ٥٥٥ دولار للسهم الواحد
 بعض الوصفيات للسعر السوقية :

$P_{long} = S - K$	$P_{short} = K - S$	سعر التعيين (K)	السعر السوقية (S)
+ ١٠٠	- ١٠٠	٥٥٥	٦٠٠
٠	٠	٥٥٥	٥٥٥
- ١٠٠	+ ١٠٠	٥٥٥	٤٠٠
- ٣٠٥	+ ٣٠٥	٥٥٥	٢٠٠

P_{short} : البائع وهو صاحب المركز القصير = سيقوم
 عملية البيع وبالتالي الخدمة أو التنازل عن الأصل أو السلعة.

P_{long} : المشتري وهو صاحب المركز الطويل : لأنه
 يمتلك السلعة ويعتني بها.

نطبيع العقد يرعب المستورد الأمريكي في اشراء سلعة فرنسية قيمتها مليون أورو او قد كان سعر الصرف وقت ابرام العقد $(1€ = 1,4 \$)$ ، أي يلزم لشراء هذه السلعة $\$1400000$ وقد تم الاتفاق على تقييد الصفة بعد 6 أشهر ، أي أنه بعد 6 أشهر يتم تسليم البضاعة واستلام ثمنها $€1000.000$ ايها كان سعر صرف الدولار مقابل الأورو.

المطلوب :

- كيف يمكن لهذا المستورد تقاديم مخاطر تقلبات أسعار الصرف وما هي الأداة المناسبة؟
- وضح كيف يتم عملية إدارة المخاطر (مخاطر تقلبات الأسعار) وما هي المعايير التي تستطيع المستورد تحديدها؟

الحل :

1- الأداة المناسبة هي بيع المستورد الأمريكي إلى السوق العمالات الأجنبية ، وإبرام عقد أجل لمدة 6 أشهر ويقيمه العمالات الأجنبية ، وادبرام عقد أجل لمدة 6 أشهر ويقيمه 1 مليون أورو حتى تُحل تشتت السعر عند $(1€ = 1,4 \$)$. فذلكن عملية التسويق موافقة تماماً للعملية التسديد في العقد الأول للسلعة.

وهي تاريخ الشرف:

بعد مرور

تاريخ

إيغلاق العقد: 6 أشهر

الشهر

(التسليم والاستلام)	$1,4 \$ = 1€$	$1,4 \$ = 1€$
العمالات واردات:	$1,4 \$ = 1€$	$1,4 \$ = 1€$
	$1200000 € = 1000000 \$$	$1400000 \$ = 1000000 €$
(المستحث في إشكال)	$1,5 \$ = 1€$	$1500000 € = 1000000 \$$

العقد ②: شراء العملة الآجل	المتوافق الافتراضات	العقد ③: نشراء السلعة الآجل بليبيون أورو
العقد ②: شراء العملة الآجل $1,4\$ = 1\text{€}$	الافتراض $\$1,2 = 1\text{€}$	يسدد بها بقيمة \$ 1200.000 في حين أنه وقت إبرام العقد كانت قيمتها \$ 1400.000 وبالتالي فقد حققربح بقيمة \$ 200.000
يشتري مليون أورو بـ \$ 1400.000 في حين أنها في السوق تشتري بـ \$ 1200.000 وبالتالي فقد حقق خسارة بقيمة \$ 200.000.	الارتفاع $\$1,5 = 1\text{€}$	يسدد بها بقيمة \$ 1500.000 في حين أنها وقت إبرام العقد كانت قيمتها \$ 1400.000 وبالتالي فقد حقق ربح بقيمة \$ 100.000

من الجدول نلاحظ أن المistor قد تجنب خسارة قيمتها \$ 100.000 عند ارتفاع أسعار الصرف.

فهي الخسائر هي الفرق بين سعر الصرف بين الأورو والدولار: قيمة العقد بالدولار (ارتفاع إبرام العقد) = $\text{€} 1000.000 = \$ 1400.000$.
عند ارتفاع الأورو (القيمة السوقية) أصبح $\text{€} 1000.000 = \$ 1500.000$.
و وبالتالي فقد لتجنب بتثبيته سعر الصرف عند $1\text{€} = 1,4\$$.
خسارة فاقت السعر ($\$ 1500.000 - \$ 1400.000 = \$ 100.000$)

لو لم يقم المستثمر بإبرام العقد الأجل ، كان سيحدد هذه السلعة بـ \$ 1500 000 ، لكنه ياعتبر أنه ثبتت السعر عند \$ 1400 000 وقت إبرام العقد ، وبالتالي فإنه ينعد العقد الأجل ويعتزم بـ سراد مليون أورو بسعر \$ 1400 000 ، ويسلم المليون أورو لل المصدر الغربي .

الهدف من هذه العملية (دخول المستثمر في عقود أجلة) ليس تحقيق الربح أو المضاربة مثلاً من أجل تحقيق أرباح كبيرة وإنما هدفه الحفاظ ضد تقلبات الأسعار (الأسعار السلعية = أسعار السوق ...) من خلال ثبيت السعر .